



## Gestión económico-financiera básica de la actividad comercial de ventas e interm



**Área:** Gestion comercial de ventas

**Modalidad:** Teleformación

**Duración:** 60 h

**Precio:** Consultar

[Curso Bonificable](#)

[Contactar](#)

[Recomendar](#)

[Matricularme](#)

### OBJETIVOS

Adquirir los conocimientos adecuados sobre la Gestión económico-financiera básica de la actividad de ventas e intermediación comercial en lo referente a la Organización comercial.

### CONTENIDOS

1 presupuestos y contabilidad - 1.1 concepto y finalidad - 1.2 clasificación de los presupuestos - 1.3 el presupuesto financiero - 1.4 estructura y modelos - 1.5 características - 1.6 el equilibrio patrimonial - 1.7 actividades: presupuestos y contabilidad - 2 financiación básica y viabilidad - 2.1 fuentes de financiación - 2.2 instrumentos básicos - 2.3 el seguro - 2.4 actividades: financiación básica y viabilidad - 3 gestión administrativa y documental - 3.1 facturación - 3.2 documentación - 3.3 comunicación - 3.4 organización del trabajo - 3.5 actividades: gestión administrativa y documental - 4 gestión contable, fiscal y laboral - 4.1 gestión contable básica - 4.2 gestión fiscal básica - 4.3 gestión laboral básica - 4.4 aplicaciones informáticas - 4.5 actividades: gestión contable, fiscal y laboral - 4.6 cuestionario: cuestionario módulo 1 unidad 2 - 4.7 cuestionario: cuestionario módulo 1 -

### METODOLOGIA

- **Total libertad de horarios** para realizar el curso desde cualquier ordenador con conexión a Internet, **sin importar el sitio desde el que lo haga**. Puede comenzar la sesión en el momento del día que le sea más conveniente y dedicar el tiempo de estudio que estime más oportuno.
- En todo momento contará con un el **asesoramiento de un tutor personalizado** que le guiará en su proceso de aprendizaje, ayudándole a conseguir los objetivos establecidos.
- **Hacer para aprender**, el alumno no debe ser pasivo respecto al material suministrado sino que debe participar, elaborando soluciones para los ejercicios propuestos e interactuando, de forma controlada, con el resto de usuarios.
- **El aprendizaje se realiza de una manera amena y distendida**. Para ello el tutor se comunica con su alumno y lo motiva a participar activamente en su proceso formativo. Le facilita resúmenes teóricos de los contenidos y, va controlando su progreso a través de diversos ejercicios como por ejemplo: test de autoevaluación, casos prácticos, búsqueda de información en Internet o participación en debates junto al resto de compañeros.
- **Los contenidos del curso se actualizan para que siempre respondan a las necesidades reales del mercado**. El departamento multimedia incorpora gráficos, imágenes, videos, sonidos y elementos interactivos que complementan el aprendizaje del alumno ayudándole a finalizar el curso con éxito.

- **El curso puede realizarse exclusivamente a través de Internet pero si el estudiante lo desea puede adquirir un manual impreso.** De esta manera podrá volver a consultar la información del curso siempre que lo desee sin que necesite utilizar el Campus Virtual o, estar conectado a Internet.

## REQUISITOS

Los requisitos técnicos mínimos son:

- Navegador Microsoft Internet Explorer 5.5 o superior, con plugin de Flash, cookies y JavaScript habilitados. No se garantiza su óptimo funcionamiento en otros navegadores como Firefox, Netscape, Mozilla, etc.
- Resolución de pantalla de 800x600 y 16 bits de color o superior.
- Procesador Pentium II a 300 Mhz o superior.
- 32 Mbytes de RAM o superior.